

长江证券：智慧服务强化投资者保护

长江证券持续践行“合规、诚信、专业、稳健”的行业文化，坚持以客户为中心的服务理念，以客户需求为导向，深耕客户服务细节，革新管理流程，巩固与客户的信任关系，借助先进科技，致力于提供定制化、人性化的服务体验。长江证券与客户携手创新，共同塑造高标准金融服务范式，谱写智慧服务新篇章。

一、全面知识赋能，营造智慧保护生态

作为专业服务的核心支撑，知识管理对于人员培养、机器人教育及客户全生命周期服务流程优化至关重要。长江证券积极推进企业级知识管理平台建设，实施“中央厨房”模式，通过多渠道、多系统对接，集中进行知识采编、分类、生产、审核、发布、储存、更新全流程处理，强化知识归口管理，统一加工，统一配送，统一质量管控，实现知识的集中处理和质量管控，降低了知识获取成本，提升了使用效率。

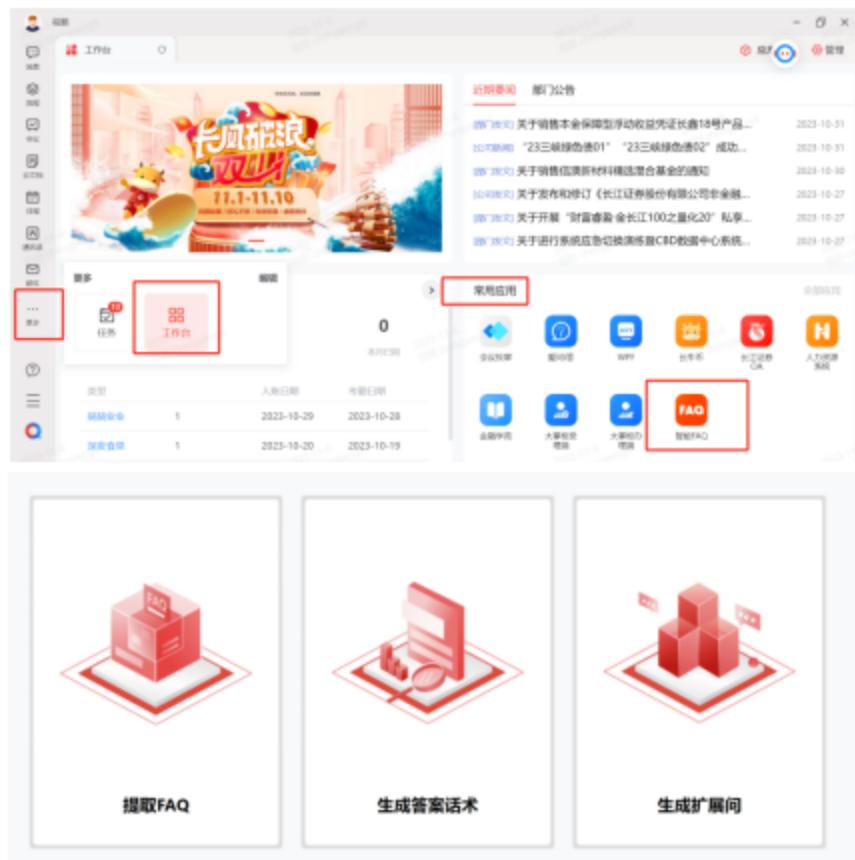
（一）智慧平台：智绘蓝图，建设知识宝库

制定一套知识内容编写规范。这套规范详尽地涵盖了文档的逻辑结构、清晰准确的语言表达、统一的格式排版以及明确的版权声明等各个方面，确保内容的准确性、完整性和时效性。

知识内容编写规范	
目 录	
一、总体编写规则	2
(一) 用词规范	2
(二) 符号等规范	2
(三) 标准问题解读用语	3
(四) 内容生产规范	3
1. 使用“次元”规则及常见术语解释	3
2. 操作“查询”办照类要素生产及参考案例	3
3. 操作“查询”办照类要素使用说明用语	4
4. 按照“威尔考克斯公式”进行计算	4
5. 计算类公式计算公式、规则和示例解释	5
6. 重要提示条款	5
二、标准用语	5
(一) 标准问题设计用语	5
(二) 标准问句式	5
(三) 标准问题识别用语	6
三、标准示例	7
(一) 标准答疑设计用语	7
(二) 标准示案例分析	7

知识内容编写规范

打造一系列 AI 应用工具。AIGC 赋能知识生产：一是提取 FAQ，支持从业务文件中基于全文内容快速生成标准 FAQ 答问；二是生成答案话术，支持对于已有答案可以润色成合适主题和场景的答案话术；三是生成扩展问，支持对单个问题自动生成多条相似问。实现了从知识获取到标准问答生成的全流程辅助，显著提升了知识管理效率。



AIGC 模型应用功能截图

开展一系列知识交流活动。如组织“知识体验官”活动，强化用户监督反馈机制；组织“知识创享”活动，不断丰富和扩充知识库内容和专家经验；通过 OA 流程强化公司内部各部门之间“知识协同运营”机制等。从而提高员工对知识管理的认识和参与度，持续提升组织的知识管理能力和竞争优势。

爱问：新产品之“知识修炼官”活动方案

爱问（爱问知识助手）正式上线，为提高客户产品使用频率及客户活跃度，提升运营效率，内部发起“知识修炼官”知识竞赛活动，促进产品口碑传播，加深客户对产品的了解。以提高用户对产品的满意度。

一、活动时间
1周（4月15日-20日）
二、参与对象
部门全体员工
三、活动内容
通过设置竞猜赛道不同维度，激励员工发挥自身优势制定个性化考核维度，角逐冠军；
四、活动规则
本次活动主要分为竞猜赛道，竞猜赛道分为活动小组的对赌竞猜或分类别的竞猜赛道两种形式，竞猜赛道分为“金融”，“三农”两个类别，根据竞猜赛道设置不同的奖励。
五、奖项设置
奖项设置分为个人奖项和团队奖项，个人奖项，奖励金额分奖金奖励和产品奖励。

奖项	内容	数量
参赛奖	参赛团组奖	1组奖1个
优胜奖	竞猜赛道“金融”、“三农”、“三农”类别“金融”和“三农”类别各1个	3组奖1个

注：奖项设置会根据实际情况进行调整，具体奖项以实际为准。

六、活动组织
请各相关部门根据赛道设置安排好个人报名，并将相关分类奖励发放到对应赛道。

奖项	奖励称号	奖励
个人	人均竞赛奖金1	1000.00元
团队	人均竞赛奖金2	1000.00元
团队	人均竞赛奖金3	1000.00元

关于“爱问答”上线企微端并开展“知识创享”活动的通知

各分公司：

公司总部自研的员工智能知识助手“爱问答”自2022年9月上线长江之家和OA系统后，为分支机构员工提供24小时在线智能应答服务，现已上线覆盖日常业务场景的数千个业务标准知识点，并支持上万种业务问答。为进一步支持员工微信登录，“爱问答”现已新增上线至公司企业微信，运营管理中心会同财富管理中心拟开展“知识创享”活动，鼓励分支机构员工积极贡献日常业务中的业务问答和相应经验，以进一步丰富智能知识库并强化应答服务能力。具体事项通知如下：

一、“爱问答”企微端使用方式

员工在“企业微信”点击“工作台”，进入“爱问答”即可使用。

爱问答业务知识仅用于公司员工内部学习，不得将“爱问答”知识内容直接截图转发客户。



相关活动组织通知及海报

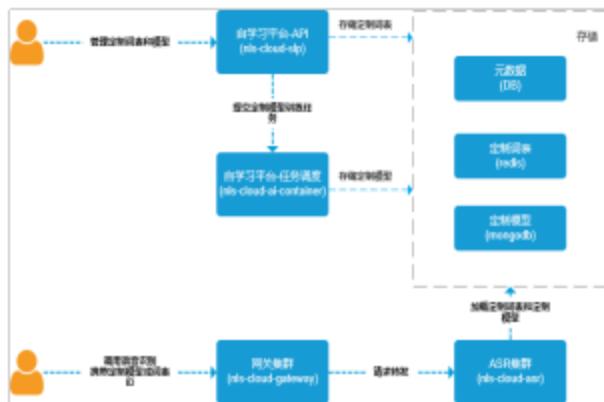
（二）优化服务：智汇长江，保护如影随形

智能知识通过各个服务终端为客户提供智能语音、智能在线、视频办理等服务内容，确保客户在不同渠道获得的服务都具有较高的服务品质和一致性，增强其服务体验和满意度。

智能语音。长江证券客服中心于2020年建设上线了智能语音项目，通过私有化训练语音机器人以提升机器人语音识别的准确率，从而保障智能语音交互的高质量。语音自学习平台，通过提供定制语言模型、定制声学模型、定制类热词、定制泛热词、识别率和关键词测试等功能，改进了识别准确率、能够根据用户的使用情况不断优化自身的语言模型和声学模型，提高语音识别的准确性和效率，形成正向反馈循环，增强用户体验。

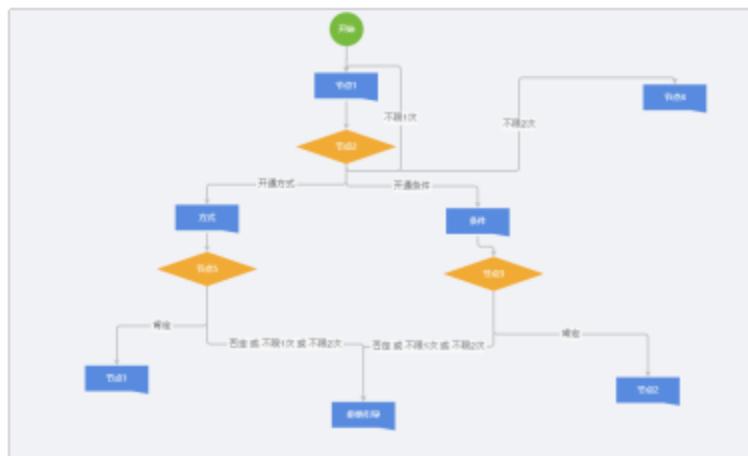


95579 智能语音导航图



语音自学习平台架构图

智能在线。长江证券通过自然语言处理（NLP）对客户提问自动摘要、自动分类、自动标签等；通过机器学习（ML）使用算法自动从数据中学习并生成预测模型；设计了十余项多轮对话策略，持续优化上下文联想功能；正在试用知识图谱功能，探索通过实体和实体之间关系的图形化数据结构，实现知识建模、知识抽取、知识可视化。



多轮对话流程图

通过知识底座赋能智能在线、智能语音，机器人的准确率一直稳定在 91% 左右，在线机器人独立服务率超过 70%，语音机器人独立服务率超过 50%，较好地满足了客户咨询服务需求。

（三）员工赋能：智慧之光，助推服务升级

长江证券自主研发了覆盖日常业务场景的智能知识助手“爱问 i 答”，旨在助力员工成为服务专家、知识达人、业务高手，支持所

有员工24小时在线使用，确保员工在向客户提供服务时能够拥有强大后盾，借助丰富的知识库和智能化工具，高效解答疑问，提升客户满意度，并进一步推动员工专业成长和服务能力提升。目前公司员工使用覆盖率达100%。



员工智能助手机器图



员工智能知识助手大屏图

基于人机协同的知识服务，可有效助力一线人工座席及相关督导人员快速“提升”专业技能，如在服务前提供实时更新的知识库供查询，服务中通过智能服务助手实时提供金牌话术、话术地图、风险预警智能小结、实时画像等，提升员工单兵效能。

一是知识闯关，通过智能培训功能（包括模拟客户电话/在线训练员工）、新人知识培训、业务知识门户等提高培训效率；

二是技能通关，针对不同业务系统提供相应的知识课程，员工完成相关学习与考试才能获得相应技能权限；

三是服务过关，员工在服务过程中，系统智能识别客户电话及在线问题，可为员工提供实时可视化知识答案、操作流程及解决方案，并能对服务过程予以评分反馈，及时优化员工服务技巧，同时可将热点业务反馈至管理人员与机器人训练师处，增强管理协同。

二、全情服务体验，强化投资者保护举措

智能客服在效率和范围上具有明显优势，但人工电话客服在个性化服务、情感交流和危机处理等方面发挥着不可替代的作用。长江证券通过打造专业客服团队，能够有效地运用智能客服高效率和人工客服个性化服务优势，能提供既高效又充满温情的个性化服务支持。

（一）专业塑造：提升能力，追求极致映初心

定期组织员工进行专业知识技能和综合服务素质的双重培训，强化证券市场业务知识、沟通能力和情感理解等，以便更好地解决客户问题，提升服务质量。



员工知识技能培训

（二）质量保障：坚守品质，精益求精铸信誉

通过综合日常质检、员工自查、智能质检及投资者意见收集等方法，建立了严格的服务质量监控和客户反馈体系，持续评估并优化服务质量。同时，集中分析各渠道客户服务数据，识别服务流程中的改进点，保障系统及业务的安全性和合规性，持续优化客户体验。

客户服务部二〇二三年五月质量监测报告	
目 录	
一、 工作概述	2
二、 质检反馈	2
(一) 质检反馈	2
三、 呼入客户指标分析	2
(一) 各组数据	3
(二) 员工指标详情	4
四、 呼出服务指标分析	5
(一) 各组数据	5
(二) 员工指标详情	5
五、 投诉管理团队指标分析	7

客户服务质量和检测报告

经纪业务合规质检系统图										
质检管理		统计查询		配售管理		合规要点		系统管理		
质检管理 > 批次管理										
业务类型:	业务办理(A)	二级分类:	首次开户(B1)	三级分类:	所有(C)	开始时间:	2024-04-01	结束时间:	2024-04-30	操作:
批次类型:	系统批次	最终结果:	所有(D)	批次编号:		操作:				
质检时间:	开始时间: 2024-04-01 结束时间: 2024-04-30									
+ 新增人工批次										
序号	批次类型	质检时间	质检业务	质检标准	质检结果	超标结果	订单范围	订单总数	不合格数	耗时
1	系统批次	2024-04-08 15:02:22	首次开户投资者权限开通：网上办理	V 4	合格	合格	2024-04-03 ~ 2024-04-03	27	0	493689
2	系统批次	2024-04-03 15:02:25	首次开户投资者权限开通：网上办理	V 4	合格	合格	2024-04-02 ~ 2024-04-02	44	0	494489
3	系统批次	2024-04-02 15:02:29	首次开户投资者权限开通：网上办理	V 4	合格	合格	2024-04-01 ~ 2024-04-01	38	0	493989
4	系统批次	2024-04-01 15:02:25	首次开户投资者权限开通：网上办理	V 4	合格	合格	2024-03-29 ~ 2024-03-29	39	0	493189
5	系统批次	2024-03-29 15:02:26	首次开户投资者权限开通：网上办理	V 4	合格	合格	2024-03-28 ~ 2024-03-28	35	0	494289
6	系统批次	2024-03-28 15:02:23	首次开户投资者权限开通：网上办理	V 4	合格	合格	2024-03-27 ~ 2024-03-27	34	0	492789
7	系统批次	2024-03-27 15:02:27	首次开户投资者权限开通：网上办理	V 4	合格	合格	2024-03-26 ~ 2024-03-26	27	0	492689
8	系统批次	2024-03-26 15:02:23	首次开户投资者权限开通：网上办理	V 4	合格	合格	2024-03-25 ~ 2024-03-25	32	0	493089
9	系统批次	2024-03-25 15:02:20	首次开户投资者权限开通：网上办理	V 4	合格	合格	2024-03-23 ~ 2024-03-22	36	0	492789
10	系统批次	2024-03-23 15:04:17	首次开户投资者权限开通：网上办理	V 4	合格	合格	2024-03-21 ~ 2024-03-21	43	0	492489

经纪业务合规质检系统图

(三) 品牌提升：锤炼技艺，匠心独运创精品

持续组织开展客户服务能力提升活动，包括举办“客服请就位”、“质量无极限”、“客服面对面”等，旨在提高响应速度与解决问题能力，追求卓越的服务标准，不断提高服务水平。



“客服面对面”活动



“客服请就位”活动



“知识达人”活动积分

长江证券致力于打造卓越服务团队，通过全面员工培训和专业提升计划，深化客服人员的倾听、沟通、情绪管理与问题解决能力。设立严格的服务标准和质量监督体系，持续分享知识与经验，确保客服人员能够准确把握客户所需，以温情和专业建立信任，优化客户体验。公司多次在中国客户服务领域获得行业重要奖项。





2023 中国数字服务年度风云榜

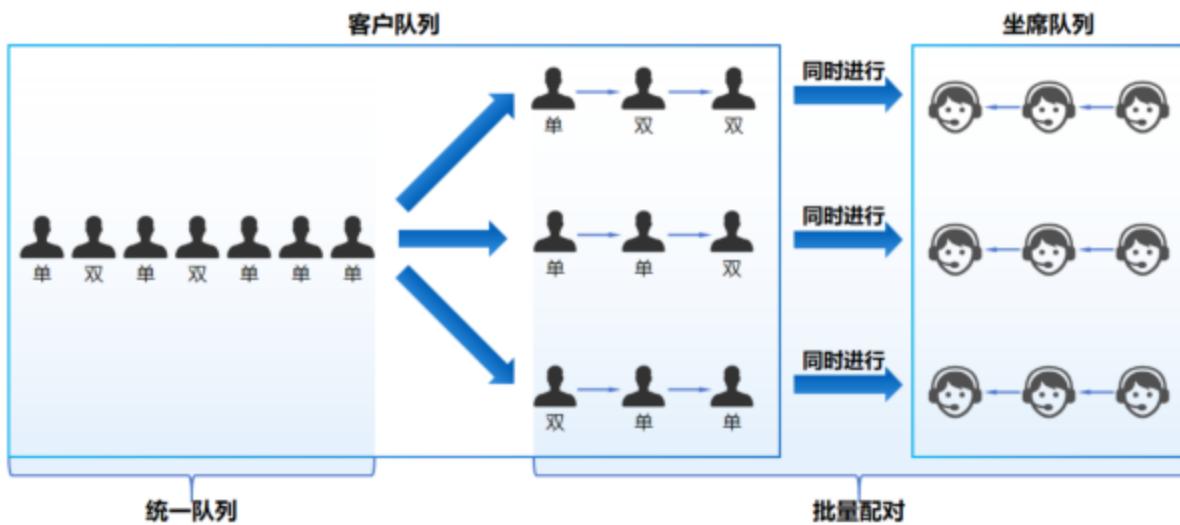


2023 年 (第七届) 中国客户服务节

三、全新智能调度，打造高效服务引擎

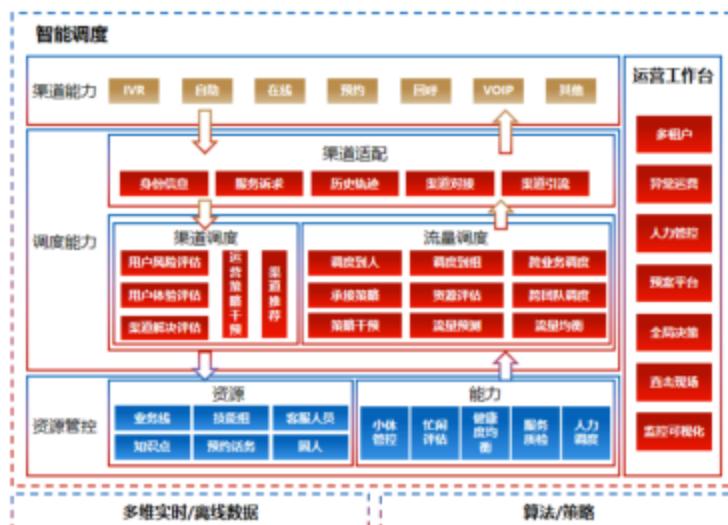
长江证券构建了总分一体化服务资源调度管理框架，在实现服务平台、服务渠道整合的基础上，利用数据快速知悉客户服务缺口，基于智能算法增加资源调度工具或了解调度建议，能够有效实现全时段、跨业务、跨渠道、人机协同的服务资源调度，能有效提升调度效率，缩短客户等待。

长江证券以网上开户见证为突破口，开展了统一资源调度试点。为了给客户带来便捷开户新体验，灵活满足业务拓客需求，有效应对开户峰值，优化 7*24 小时见证排班机制，长江证券开创性地建立了网开见证多模式服务方式。可根据监管或渠道展业需求，支持仅单向、仅双向、先单后双、单双自选四种见证模式的快速切换。



网上开户统一队列示意图

客户无论是选择单向见证还是双向见证，最终都进入同一条队列进入待分配状态。系统可按照时间先后顺序，按固定时间间隔将任务批量分配给空闲座席。单向见证环节由客户自助完成，在业务高峰期无需排队，开户见证环节平均等待时长由纯双向见证的平均12秒直接降为0秒，极大提升了客户见证接入速率；新模式以人工双向见证开户兜底，既满足了客户个性化见证需求，又能实现不同年龄客户精准服务及客户分层服务。



服务资源智能调度框架图



数字化运营日间态势监控大屏图

四、全景数据分析，智慧服务持续优化

长江证券统一运营数据管理，囊括了运营管理的各个业务系统，例如交易系统、产品中心、账户系统、柜面系统、开户见证类系统、客服类系统等，每个系统的核心数据都能自动采集到数据集市中，融合形成全景运营数据。通过全景数据解析，能帮助我们更好地理解客户需求，为客户提供定制化的金融服务解决方案，持续提升客户满意度和长期信任度。



数字化运营驾驶舱（示例）

未来，长江证券将继续坚持“以客户为中心”的服务理念，善加运用最新前沿技术，持续深化数据决策，不断完善服务体系，进一步深化人文关怀，以实际行动不断超越客户期待，为广大投资者提供更加卓越的投资体验，共同开启智慧服务新篇章。